

Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (m/w/d)

Beschreibung

Promundius ist ein bundesweit tätiges Beratungsunternehmen mit Schwerpunkt auf praxisnahen Unternehmenslösungen und nachhaltiger Kundenentwicklung. Mit über 1.000 betreuten Unternehmen aus unterschiedlichen Branchen unterstützen wir unsere Kunden bei der Optimierung von Prozessen, Strukturen und betrieblichen Abläufen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (m/w/d), der Interessenten professionell begleitet, Kundenbeziehungen aktiv weiterentwickelt und den gesamten Vertriebsprozess zuverlässig steuert. Dabei arbeitest du mit qualifizierten Leads, analysierst individuelle Kundenbedarfe und entwickelst gemeinsam mit unserem Team passende Lösungen.

In deiner Rolle bist du zentrale Ansprechperson für Interessenten und Kunden, koordinierst Vertriebsaktivitäten strukturiert im CRM-System und arbeitest eng mit Marketing und Fachberatung zusammen. Ziel ist der Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen sowie die nachhaltige Entwicklung unserer Vertriebsaktivitäten.

Deine Mission

Als Vertriebsprofi bist du die entscheidende Schnittstelle zwischen Interessenten und unseren Lösungen:

- Du führst telefonische Verkaufsgespräche mit vorqualifizierten Leads (keine Kaltakquise)
- Du betreust und entwickelst Bestandskunden weiter (Upselling / Reaktivierung)
- Du analysierst Kundenbedarfe und entwickelst passgenaue Lösungen
- Du begleitest Leads vom Erstkontakt bis zum Abschluss
- Du nutzt unser CRM zur Priorisierung und Nachverfolgung deiner Deals
- Du arbeitest eng mit Marketing & Beratungsteam zusammen

Dein Ziel: Abschlüsse generieren und langfristige Kundenbeziehungen aufbauen

Das bringst du mit

- Erfahrung im Vertrieb / Sales / Innendienst
- Starke kommunikative und überzeugende Fähigkeiten am Telefon
- Strukturierte, zielorientierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Ehrgeiz, Verkaufsziele zu erreichen und zu übertreffen
- Sicherer Umgang mit digitalen Tools und CRM-Systemen
- Positive, lösungsorientierte Einstellung

Fachliches Know-how (z. B. Arbeits- und Brandschutz etc.) lernst du bei uns – entscheidend ist dein Sales-Mindset.

Das bieten wir dir

Arbeitspensum

Vollzeit

Start Anstellung

ab sofort

Arbeitsort

Flugplatzstraße 33, 34379, Calden

Veröffentlichungsdatum

3. Juni 2026

- **Attraktive Vergütung:** Fixgehalt + ungedeckelte Provision, Leistung zahlt sich direkt aus
- **Karriere & Entwicklung:** Klare Aufstiegsmöglichkeiten (z. B. Teamleitung), regelmäßige Trainings & Coaching
- **Top Ausstattung:** Moderner Arbeitsplatz & Systeme, Professionelles CRM
- **Arbeitsumfeld:** Starkes, motiviertes Team, Kurze Entscheidungswege, Klare Prozesse
- **Flexibilität:** Flexible Arbeitszeiten, Homeoffice-Anteile möglich
- **Zusatzleistungen:** Betriebliche Altersvorsorge, Incentives & Boni, Gute Verkehrsanbindung & Parkplätze

So bewirbst du dich

Bewirb dich mit Name, E-Mail, Telefon, Erreichbarkeit und Lebenslauf per E-Mail: mitarbeiter@promundius.com oder klicke auf den Button **Jetzt bewerben**.

Bereit, mit uns wirklich durchzustarten? Dann werde Teil von Promundius.